



MAGONOTE

# MAGONOTEビジネスコール









IACE TRAVEL

MAGONOTE

専門チームによるビジネスコール
テレアポ支援で解決

# 当社に寄せられたお客様のお困りごと



・商品、サービスはあるのだけど、どこにセールスをしたら効果的なの？
・営業力を強化して伸び悩んでいる商品やサービスの売上を伸ばしたい
・非効率な営業活動から脱却する為、精度の高い営業リストが欲しい
・課題は多々あるが営業担当者が不足している

# ビジネスコール　テレアポ支援サービスの“特徴”は　MAGONOTE

**MAGONOTE**

**電話のプロが戦略設定から**
**商談獲得まで包括したサービス**



## 電話セールスのプロ！ヒヤリング力、お任せ下さい

お客様対応800時間以上の実務経験者がプロジェクトリーダーとして担当致します。



## セグメーション・ターゲティング選定はプロスタッフが実施

マーケテイングを熟知したスタッフが御社のご要望に沿って適切なターゲットをご提案致します。



## パッケージサービスで商談までをワンストップでサポート

ターゲティング設定、トークスクリプト作成、高精度な企業データ収集で販路を選定し、販促の仮説をたてご提案します。その後、テレアポ実施、レポート提出までをパッケージにしてご対応致します。

# 高度な検索軸で最適なターゲットを選定

MAGONOTE

## 売上や業界など25以上の高度な検索軸を実現

リスト業界 最多

- 業界 大分類（約35種類）/小分類（約400種類）
- 新卒採用人数
- 工場数
- 地域（都道府県/市町村/区）
- 設立年数
- 連絡先の有無
- 事業内容キーワード（約10,000キーワードタグ）
- 上場市場 / 種別（未上場のみの絞込含む）
- 代表者の年齢
- 売上高
- 資本金
- 代表者の出身大学
- 売上高増加率
- 事業所数
- 情報購入済み/情報未購入
- 従業員数
- 店舗数・支店数
- 成約済み/未成約
- 従業員数増加率

# 信頼性の高い提供データ

MAGONOTE

## 信頼性の高い提供データ

### 企業概要情報

- 企業名
- 企業名（英語名）
- 一言解説
- 企業概要説明（約200文字）
- 会社サイトURL

### 企業概要情報

- メイン業界・サブ業界分類
- 事業内容キーワードタグ
- 業態（BtoB / BtoC）

### 人物データ

- 代表者名
- 代表者年齢
- 代表者出身大学
- 役員プロフィール

### 業績データ

- 売上高
- 売上高増加率
- 従業員増加率
- 事業別収益

### 連絡先情報

- 本社住所
- 代表電話番号
- FAX番号
- 代表メールアドレス
- 採用メールアドレス等
- お問い合わせページURL

### 業績データ

- 設立年月
- 従業員数
- 資本金
- 事業所数
- 店舗数
- 工場数
- 上場日
- 上場市場（or 未上場）
- 株主構成

### その他

- 株主データ
- 平均勤続年数
- 平均年収
- 決算月
- 法人番号
- 証券番号

## サービスプラン_料金表（準委任契約）

| | お試しキャンペーン プランA （10社限定） | お試しキャンペーン プランB （10社限定） | 成果重視型 レギュラープラン | 成果重視型 デラックスプラン | 成果重視型 スーパーデラックス プラン |
|---|---|---|---|---|---|
| サービス料（税込） | ¥110,000 | ¥198,000 | ¥440,000 | ¥770,000 | ¥990,000 |
| 対応社数 | 200社 | 400社 | 1000社 | 2000社 | 3000社 |
| コール数 | 1社あたり2回 | 1社あたり2回 | 1社あたり2回 | 1社あたり2回 | 1社あたり2回 |
| ターゲティング選定 | ● | ● | ● | ● | ● |
| 営業リスト作成 | ● | ● | ● | ● | ● |
| トークスクリプト作成 | × | × | ● | ● | ● |
| ご提供企業データ数 | 300社 | 400社 | 1000社 | 2000社 | 3000社 |
| 対応期間リクエスト | × | × | ● | ● | ● |
| フィードバックレポート | ● | ● | ● | ● | ● |

# 他社比較

MAGONOTE

| | MAGONOTE<br>（IACEトラベル） | A社 | B社 |
|---|---|---|---|
| １アポイント獲得<br>（成果報酬） | **0円** | 0円 | 50,000円～ |
| 費用 | **440,000円<br>（レギュラープラン）** | 587,000円～<br>（1ヵ月あたり） | 0円 |
| 戦略立案 | **○** | ○ | × |
| 最低契約期間 | **縛りなし** | 3か月 | 6か月 |
| コールスタッフ | **正社員・契約社員<br>アルバイト** | 正社員・契約社員 | アルバイト |
| トークスクリプト作成 | **○** | ○ | × |
| 高度データベースによる<br>詳細リストの抽出・提供 | **○** | × | × |

# サービス内容

MAGONOTE

**アポイント獲得：追加費用無し**

**DM発送承諾獲得：追加費用無し**

**eメール送付メールアドレス獲得：追加費用無し**



費用に含まれるサービス（お試しキャンペーンプランは別途ご確認ください）

1、ターゲティング選定　2、営業リストの作成　3、トークスクリプト作成

4、セールスコール　5、フィードバックレポート　6、企業データの提供

※コール数は1件につき2回

# 導入・稼働までの流れ

MAGONOTE

## STEP01

メール、お電話
でのお問い合わせ

お問い合わせは完全無料です。
お客様のご不明点にお答えいたします。
ぜひ、お気軽にお問い合わせください。



## STEP02

お客様への
ヒヤリング

営業経験豊富な専任スタッフが御希望やセールス対象商品の内容、マーケット状況等、成果を出すための情報をお伺いさせて頂きます。



## STEP03

ターゲットリスト
トークスクリプト作成

ヒヤリング情報をもとに最適なターゲティングリストを作成を致します。
熟練のスタッフがお客様の商品に合ったトークスクリプトを作成します。



## STEP04

ビジネスコール開始

専任スタッフをリーダーとして編成されたビジネスコールチームが営業代行を実施致します。
日々、レポートを提出し成果に向けてブラッシュアップ致します。



## STEP05

コール成果
ターゲットリスト納品

ご契約コールが終了したのち、成果物の納品と共にターゲットリストもお渡しいたします。



## Contact Information

**株式会社IACEトラベル**

**東日本統括営業部**
**東京支店**

TEL 050-2018-3210

MAIL houjin1@iace.co.jp